



# Responsable commercial photovoltaïques industriels - indépendant

En tant que responsable commercial indépendant, vous êtes chargé d'**établir des relations avec des clients potentiels et existants d'importance stratégique**. Vous combinez votre vision commerciale avec votre expertise technique.

## Qui sommes-nous ?

ESE est à l'origine un installateur de panneaux photovoltaïques. Au fil des années, ESE est devenu un **partenaire qui développe de A à Z et contrôle un système de gestion de l'énergie pour le client**.

En développant pour chaque client, **une solution sur mesure techniquement optimale et la plus économique** pour leurs problèmes énergétiques spécifiques, et ceci toujours d'un point de vue écologiquement responsable.

Sur la base d'un partenariat de type 'one-stop-shop', ESE vise de cette manière une **relation de confiance à long terme avec ses clients** qui, à leur tour, sont les meilleurs ambassadeurs.

En recherchant et en évaluant continuellement les possibilités techniques et les nouveaux marchés, ESE crée un avantage concurrentiel pour ses clients.

## Votre mission

Êtes-vous le **responsable commercial photovoltaïques industriels indépendant** dont nous avons besoin chez ESE afin d'accroître notre **impact** sur le plus grand nombre d'entreprises possible en **Belgique et/ou en France**.

Vous rejoignez notre **équipe de vente** et serez en contact avec de nombreux **grands clients en suivant les pistes, effectuant des visites techniques et en réfléchissant avec le client** afin de faire **une proposition finale**. Le travail consiste également à **suivre les clients existants** et à leur **présenter de nouveaux produits** qui peuvent faire une grande différence.

Seul un **travail d'équipe** nous permet de mener à bien notre mission. Vous n'êtes donc pas seul. Vous faites partie d'une équipe de vente, qui travaille en étroite collaboration avec notre équipe R&D pour résoudre les problèmes des clients.



## Votre profil

👉 Vous êtes un communicateur né, voilà ce qui vous stimule: **approcher des clients potentiels, travailler en réseau, faire des appels de vente et négocier**. Grâce à votre **expérience au sein de grandes entreprises (de préférence plus de 5 ans)**, vous **respirez la confiance** et établissez facilement des **relations de confiance**. Vous comprenez le fonctionnement des entreprises et la manière de les approcher.

💡 **Votre force: vos connaissances en électricité!** Vous comprenez la problématique de votre client et pouvez réfléchir en amont à une solution économiquement rentable. Sortir des sentiers battus n'est pas un problème pour vous et vous aimez anticiper les problèmes en pensant à l'avenir.

💻 Vous vous assurez d'être contacté au bon moment en effectuant **un suivi** correct. Bien sûr, il n'est pas nécessaire de tout connaître par cœur. Notre système interne vous y aide et fonctionne parfaitement parce que vous notez tout avec précision.

💬 La **communication** n'est pas un problème car vous pouvez vous exprimer couramment en **néerlandais et en français**, tant à l'oral qu'à l'écrit.

👤 Votre dynamisme vous permet d'apprendre rapidement et d'avoir un **impact** dès le premier jour.

## Avantages

- Un **emploi freelance** avec une **rémunération à la commission intéressante**.
- **Flexibilité**: vous décidez du nombre de leads que vous suivez.
- Vous **faites partie de l'équipe** et pouvez-vous appuyer sur vos collègues expérimentés.
- L'**amusement** est également important : ESE.fun organise régulièrement des réunions informelles et amusantes afin de mieux connaître vos collègues.

## Remarque importante

**Nous recrutons des personnes, pas des postes.**

La lecture de cette offre d'emploi vous intéresse, mais vous n'êtes pas sûr que ce poste soit fait pour vous ? Faites-nous part de votre intérêt en postulant afin que nous puissions voir ensemble s'il existe d'autres opportunités.

## Comment postuler ?

Envoyez un courriel avec une **lettre de motivation et un CV** à [jobs@esegroup.be](mailto:jobs@esegroup.be) ou contactez-nous par téléphone au +32 (0)58 59 39 50.